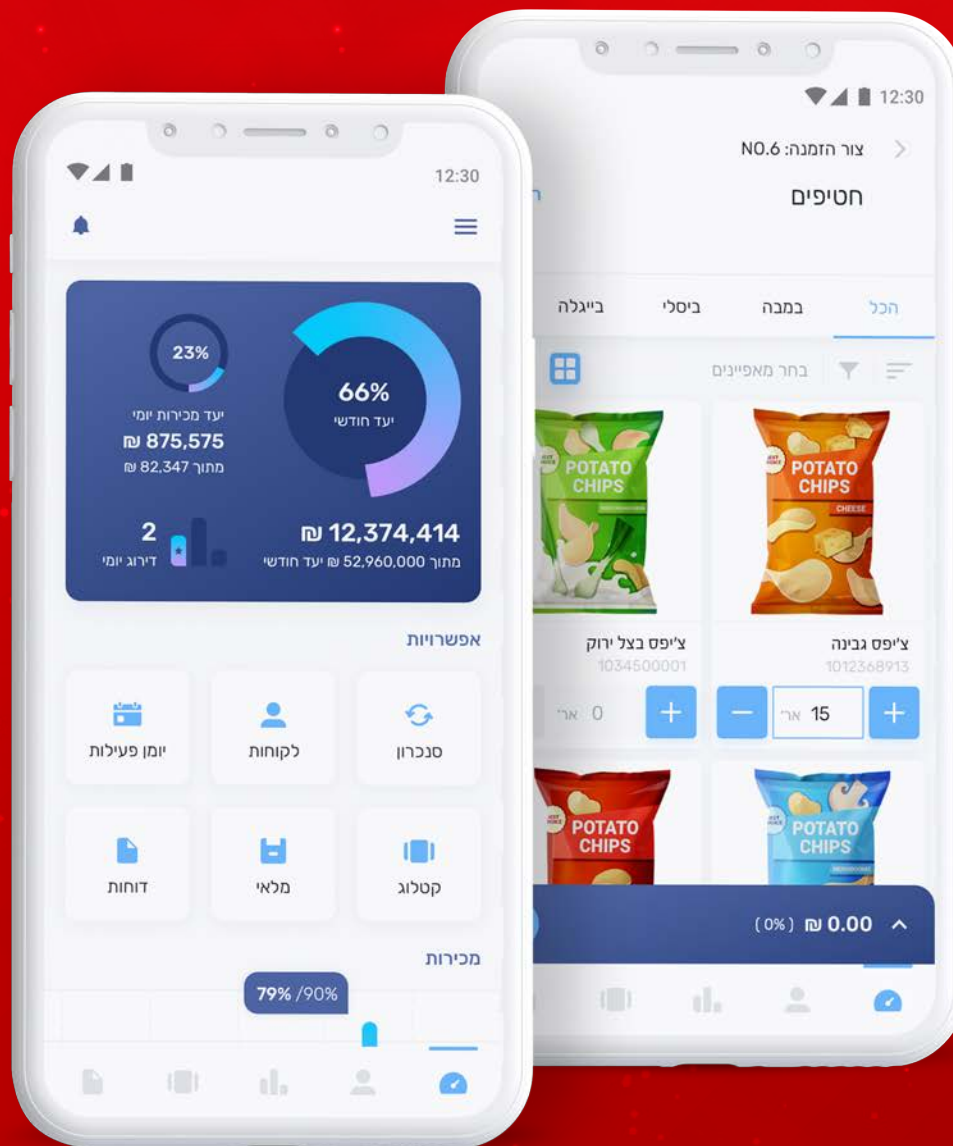




ASKI^{SFA}

Maximice su eficiencia de ventas

ASKI SFA

The **NEW**
VERSION is
ON



Maximice funcionalidad y control sobre sus rutas de ventas

ASKI SFA (Sales Force Automation) es un sistema móvil avanzado de ventas en ruta y administración del punto de venta. El sistema permite la planeación, monitoreo, control y supervisión en tiempo real de vendedores en ruta. Permite a los tomadores de decisiones el responder rápidamente desde cualquier lugar. Como herramienta analítica, se ajusta a las demandas del mercado mediante el uso de comunicación en línea desde el campo.

ASKI SFA ofrece funcionalidad para configurar rutas de Pre-venta (toma de pedidos), venta con inventario abordo (DSD); cubriendo todos los escenarios involucrados en el proceso de venta en ruta.



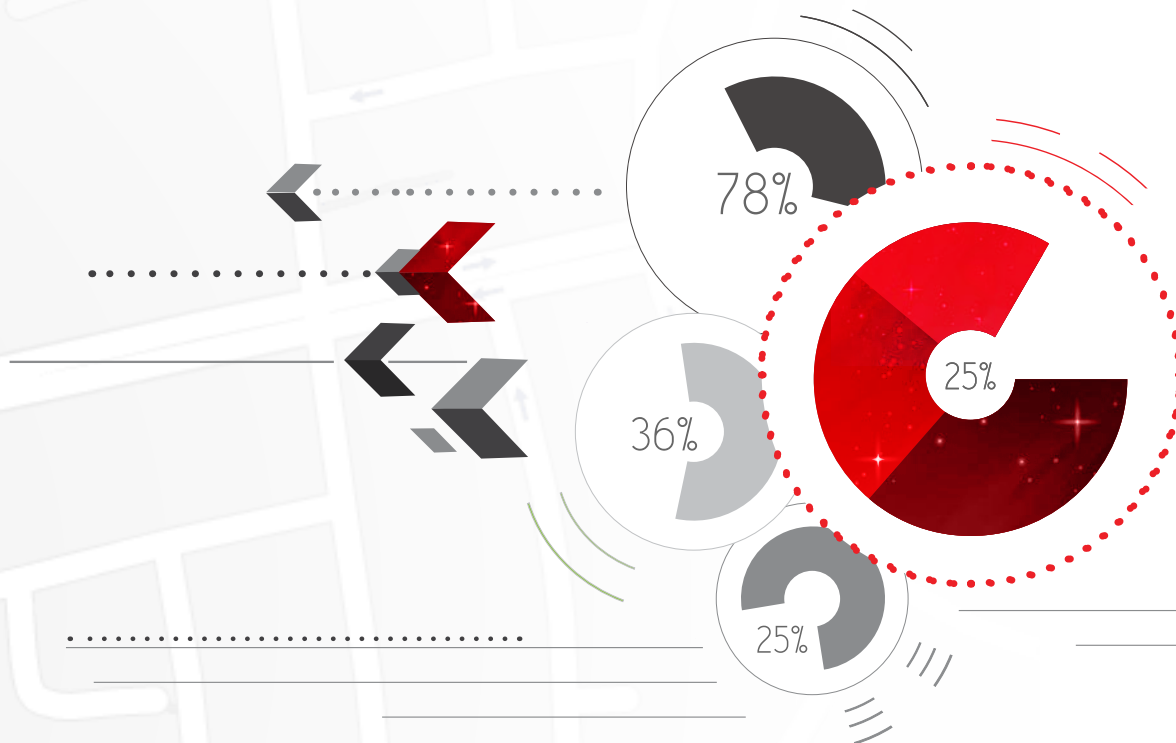
Fortalezca sus KPI'S del proceso de ventas

ASKI SFA es un sistema de Administración de Ventas por Objetivos, que muestra las metas de venta a lograr para cada cliente, en cada visita, en el momento de esta.

La supervisión diaria de estos objetivos, ayudan al representante de ventas a alcanzar sus cuotas. **ASKI SFA** igualmente provee de un listado comparativo entre representantes, para motivarlos a alcanzar sus objetivos.

ASKI SFA pone toda la información esencial a disposición de los representantes de ventas, para una puntual ejecución en campo y una prontitud interactuando ante el cliente.

El sistema incluye toda la funcionalidad requerida por Representantes de Ventas, Supervisores y Gerentes.



REAL TIME SUPERVISION DASHBOARD

Monitoreo remoto en tiempo real

ASKI SFA incluye herramientas intuitivas que pueden ser accionadas y, en tiempo real, da a conocer el progreso de los representantes de ventas; incluyendo progreso contra objetivos, avance de recorrido del día y otros KPIs. El acceso a esta información se puede hacer por medio de cualquier buscador en PC o en otro dispositivo móvil.



ADELANTESE a su competencia y capitalice la oportunidad

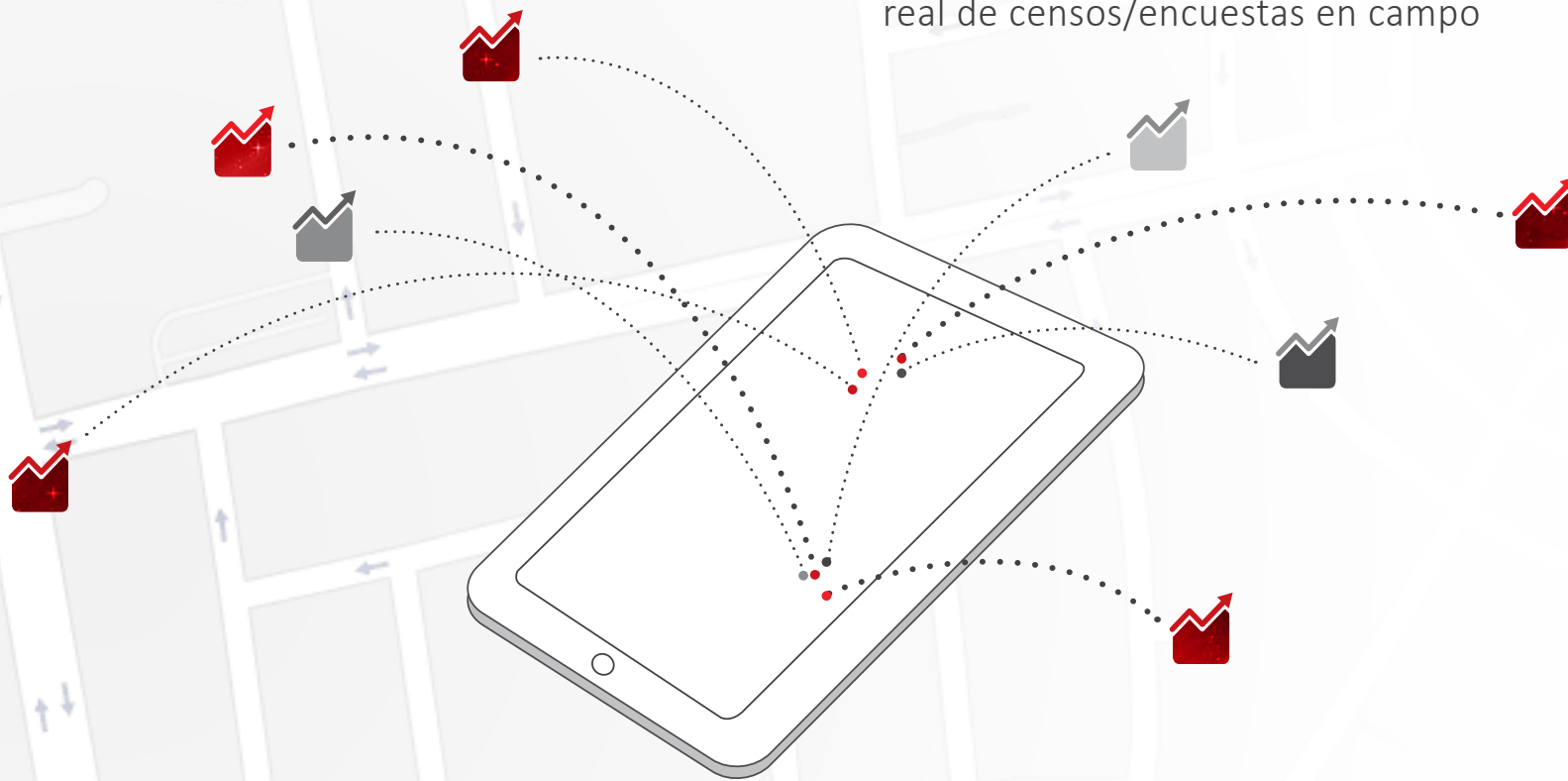
ASKI SFA tiene su consola gerencial que permite la planeación, supervisión y monitoreo de operaciones en campo mediante la utilización de herramientas punto de venta tales como: administración de categorías de productos, planeación de objetivos, segmentación de mercado, administración de promociones y descuentos, etc.

El sistema permite la identificación de tendencias del mercado y desplegar información en contenido ejecutivo. El sistema incluye herramientas avanzadas para la creación, distribución, recolección y análisis de cuestionarios, censo en anaqueles, mediciones de calidad en servicio, censo a clientes, etc.



Mejore su analisis de ventas en ruta

- Mejore el desempeño de su fuerza de ventas al poder analizar, individual y diariamente, los KPIs de ventas
- Revise el progreso individual y de grupo contra objetivos mensuales
- Incremente la competitividad en sus equipos de ventas al mostrar la lista de primeros lugares
- Incremente el nivel de confianza del vendedor al poder ofrecer productos en existencia y conocer los agotados
- Configure grupos de productos con promoción, productos mandatorios, además de poder controlar la orden de productos
- Analice procesos de venta y actualice información de venta en tiempo real (inventario, promociones, precios, etc.)
- Recopile y analice información en tiempo real de censos/encuestas en campo



Beneficios a la gerencia de IT

- Ahorre tiempo y dinero en desarrollo
- Rápida y simple implementación
- Recibe actualizaciones y nuevas funciones en forma permanente
- Administración independiente de la Base de Datos, la cual permite una integración simple con sistemas “back end”
- Fácil de Instalar, fácil e intuitivo de aprender

Beneficios a la gerencia general

- Recibe información crucial de ventas en tiempo real
- Conectividad en tiempo real a todas las operaciones de ventas en la empresa

Beneficios a gerencia de finanzas

- Control de la ejecución de las políticas de crédito & cobranza para cada cliente y en tiempo real
- Control de la ejecución de procesos de ventas en campo
- Aprobación o rechazo de pagos irregulares en tiempo real Rápido y justificado retorno a la inversión



Integración Rápida

ASKI SFA es totalmente adaptable a las necesidades de cada compañía e interactúa en forma rápida y segura con los otros sistemas “backend” existentes en la empresa. La implementación se realiza en forma rápida debido a la experiencia del equipo de trabajo de Pocketlink el cual permite la creación de múltiples reportes para la Supervisión y Gerencia.

El sistema permite la justificación financiera ROI y un rápido retorno a la inversión.

